

Eget salg av gardsprodukter

Kurs for nybegynnere og etablerte gardssalgsentreprenører



BLÆSTAD

9. november 2018

Kursleder: Jørn Haslestad, NLR Innlandet

Kursholdere:

Fruktdyrker og gardsbutikkeier Tor Erling Gransæther, Hurum

Bringebær dyrker Erlend Moe, Øyer

Fruktdyrker og gardsbutikkeier Knut Braastad, Nes

Bringebær dyrker og styremedl. i Smak av Innlandet, Anne Cathrine Blakstad, Gaupen

Innovasjon Norge ved Mari Pandum

EGET SALG AV GARDSPRODUKTER

Kl. 10.00

Velkommen

- Bakgrunn for kurset

Kl. 10.10

Fruktdyrker - Tor Erling Gransæther

- Forretningsplan
- Forutsetninger for å lykkes
- Kundebehandling
- Tips og triks i gårdsutsalget
- Prissetting
- Bunnlinja - det magiske tallet
- Litt om merkevarebygging
- Temadebatt om eget salg av gardsprodukter

Kl. 12.00

Lunsj i kantina på Blæstad

- Varm mat

Kl. 13.00

Fruktdyrker - Knut Braastad

- Erfaringer med gardsbutikk
- Produktutvalg og etterspørsel etter lokalproduserte varer

Kl. 13.45

Bringebærprodusent - Erlend Moe

- Merkevarebygging
- Felles merkevarebygging i Øyer
- Bruk av sosiale medier
- Utforming av identitet av merkevaren

Kl. 14.30

Smak av Innlandet - Anne Cathrine Blakstad

- Hva er Smak av Innlandet?
- Muligheter for flere produsenter i Smak av Innlandet?

Kl. 14.45

Innovasjon Norge – Mari Pandum

- Hva er Innovasjon Norge og hva kan vi tilby av rådgivning, kompetanse og finansiering?

Kl. 15.00

Slutt

Mange av grøntprodusentene i Innlandet selger deler av sin produksjon direkte til forbruker, enten som et ferskt råvareprodukt eller i en videreforedlet form av saft, syltetøy e.l. Da direktesalg er en voksende næring for produsentene i regionen, ønsker vi å bidra med å dele den kompetanse og erfaring som besittes av de som har holdt på med dette en stund. Innholdet i kurset er også aktuelt for produsenter av andre produkter enn grønt.

Påmelding til Jørn Haslestad **innen 2. november** på tlf. 977 23458 eller epost: jorn.haslestad@nlr.no